

Profesjonalne budowanie relacji biznesowych - networking z elementami etykiety

Program:

Do uzgodnienia z Klientem

Korzyści biznesowe:

- **Zwiększenie efektywności sieci kontaktów:** Uczestnicy szkolenia nauczą się skutecznych strategii budowania i rozwijania sieci kontaktów, co może prowadzić do zwiększenia liczby potencjalnych klientów, partnerów biznesowych i inwestorów. Umiejętność nawiązywania relacji oraz pokonywania barier w komunikacji pozwala na efektywniejsze wykorzystanie okazji i zasobów dostępnych w otoczeniu biznesowym, co może przyczynić się do zwiększenia przychodów oraz rozwoju organizacji.
- **Poprawa wizerunku i profesjonalizmu:** Szkolenie dostarcza wiedzy na temat etykiety w biznesie oraz sposobów kreowania wizerunku. Uczestnicy nauczą się, jak ważne są pierwsze wrażenia, odpowiedni ubiór i zachowanie w różnych sytuacjach. Poprawa wizerunku osobistego i organizacyjnego może przyczynić się do większego zaufania wśród klientów i partnerów, co sprzyja długotrwałym relacjom oraz pozytywnemu postrzeganiu firmy na rynku.
- **Wzmacnianie relacji i inteligencja emocjonalna:** Wiedza na temat inteligencji emocjonalnej oraz umiejętności komunikacyjnych, takich jak aktywne słuchanie i dopasowanie zachowania do rozmówcy, pozwala na budowanie głębszych, bardziej autentycznych relacji z klientami i współpracownikami. To z kolei wpływa na satysfakcję klientów, poprawę atmosfery w zespole oraz efektywność współpracy, co może prowadzić do lepszych wyników biznesowych i zwiększenia lojalności klientów.

Szkolenie to nie tylko rozwija umiejętności interpersonalne uczestników, ale również przyczynia się do długoterminowego sukcesu organizacji poprzez efektywne budowanie

relacji, poprawę wizerunku oraz wzmacnianie emocjonalnych więzi w środowisku biznesowym.

Czas trwania:

Do uzgodnienia z Klientem

